

for sale. frankfurt Thomas Kaiser

We care about challenges
in Sales & Marketing.



Portrait

Kompetenz & Kerngeschäft: Unternehmensberatung im Umfeld der Markenartikelindustrie [HR: Sales & Marketing: CE (Braune/Weiße Ware, Small Appliances etc.), Automotive, FMCG, Möbel ...]

Regionaler Projektabwicklung: D/A/CH

Arbeitsweise: Zur optimalen, raschen Besetzung offener Positionen ist unser Schwerpunkt das "Online Recruiting" auf den führenden Online-Jobportalen. Darüber hinaus kommen je nach Projekt und unter Beachtung der DSGVO-Regularien alle weiteren Suchmethoden wie Print-Anzeigen in Fachmagazinen, Social Network Research und Direktansprache von Zielkandidaten zum Einsatz.

Wir sind vom positiven Image und der Faszination und Strahlkraft der starken Marke/n unserer Kunden überzeugt und verstehen uns im positivsten Sinne als "verlängerter Arm" unserer Mandanten. Nicht umsonst möchten sich Bewerber mit eben diesen Marken täglich identifizieren und selbst als ein wichtiger Bestandteil geschätzt und wahrgenommen werden. Wir versuchen vor diesem Hintergrund, Unternehmensbotschaften und -werte unserer Kunden klar zu kommunizieren und nutzen - wo/wann immer möglich - das CI unserer Auftraggeber in den uns anvertrauten Suchmandaten.

Nach dem Briefing und Ihrer Freigabe spüren Sie von unserer Kooperation nichts und können sich ganz Ihren Tagesthemen widmen, bis wir Ihnen "die besten" Kandidaten präsentieren.

USP: Langjährige persönliche Managementenerfahrung in international agierenden FMCG Konzernen bürgt für fachliche Beratung „auf Augenhöhe“.

Anspruch: „Wer einmal im Leben mit dem Zweitbesten Vorlieb nimmt, wird immer wieder nur der Zweitbeste sein.“

John F. Kennedy

for sale. frankfurt Thomas Kaiser | +49 (160) 55 855 40

▶ t.kaiser@forsale-frankfurt.de | www.forsale-frankfurt.de ◀

for sale. frankfurt Thomas Kaiser

We care about challenges
in Sales & Marketing.



About...

Core business: Personnel recruitment consulting within the branded goods industry sector (sales & marketing); main focus on the "Consumer Electronics" industry.

Regional Focus: D/A/CH

Work method: For optimal, fast filling of open positions, our focus is "online recruiting" on the leading online job portals. In addition, depending on the project and in compliance with the DSGVO regulations, all other search methods are used, such as print advertisements in specialist magazines, social network research and direct contact with target candidates.

We are convinced of the positive image and the fascination and charisma of the strong brand of our customers and understand ourselves in the most positive sense as the "extended arm" of our clients. It is no coincidence that applicants want to identify with these brands on a daily basis and are themselves valued and perceived as an important component. Against this background, we try to communicate company messages and values of our customers clearly and use - where and whenever possible - the CI of our clients in the search mandates entrusted to us.

After the briefing and your release, you will feel nothing of our cooperation and can devote yourself entirely to your daily topics, until we present you with "the best" candidates.

USP: Many years of personal management experience in international companies guarantees expert advice on equal terms.

Motto: "Once you say you're going to settle for second best, that's what happens to you in life."

John F. Kennedy

for sale. frankfurt Thomas Kaiser | +49 (160) 55 855 40

▶ t.kaiser@forsale-frankfurt.de | www.forsale-frankfurt.de ◀

for sale. frankfurt Thomas Kaiser

We care about challenges
in **Sales** & Marketing.



Profil CV

2002... Selbstständiger Unternehmensberater
(HR) *Independent Executive Consultant (HR)*

Kerngeschäft: Personalberatung im Umfeld der
Markenartikelindustrie (Fach- & Führungskräfte
Vertrieb & Marketing) *core business: Recruiting
consultancy service in the branded goods in
dustry sector (vacancies in sales & marketing)*

1998... Harman Consumer Group (Mitglied der
Geschäftsleitung) *Sales Director (member of th
e management committee)*

1995... MacAudio GmbH (Geschäftsführer Vertr
ieb & Marketing) *Managing Director (Sales & M
arketing)*

1989... BOSE GmbH (Reg. Verkaufsleiter Deuts
chland Mitte & Süd) *Regional Sales Dir. (middle
& southern Germany)*

Diplom für Marketing Kommunikation (Komm
unikationswirt) *Graduate Degree (Diploma) for
Marketing & Communication (communications
manager)*

for sale. frankfurt Thomas Kaiser | +49 (160) 55 855 40

▶ t.kaiser@forsale-frankfurt.de | www.forsale-frankfurt.de ◀