

for sale. frankfurt Thomas Kaiser

We care about challenges
in Sales & Marketing.



Portrait

Kompetenz & Kerngeschäft: Unternehmensberatung im Umfeld der Markenartikelindustrie [HR: Sales & Marketing: CE (Braune/Weiße Ware, Small Appliances etc.), Automotive, FMCG, Möbel ...]

Regionale Projektabwicklung: D/A/CH

Arbeitsweise: Zur guten, zeitnahen Besetzung offener Positionen ist unser Schwerpunkt das "Online Recruiting" auf den führenden Online-Jobportalen. Darüber hinaus kommen alle weiteren gängigen Suchmethoden ... "Research/Direktansprache +++ Social Networks +++ Print-Stellenanzeigen" ... zum Einsatz (da wir im Zuge der DSGVO entschieden haben, auf eigene Datenbanken zu verzichten und Initiativbewerbungen nicht länger zu erfassen, werden Bewerbungen ohne konkreten Bezug zu aktuellen Suchmandaten nicht berücksichtigt, wofür wir höflichst um Verständnis bitten).

Wir sind vom positiven Image und der Faszination und Strahlkraft der starken Marke/n unserer Kunden überzeugt und verstehen uns im positivsten Sinne als "verlängerter Arm" unserer Mandanten. Nicht umsonst möchten sich Bewerber mit eben diesen Marken täglich identifizieren und selbst als ein wichtiger Bestandteil geschätzt und wahrgenommen werden. Wir versuchen vor diesem Hintergrund, Unternehmensbotschaften und -werte unserer Kunden klar zu kommunizieren und nutzen - wo/wann immer möglich - das CI unserer Auftraggeber in den uns anvertrauten Suchmandaten.

USP: Langjährige persönliche Management Erfahrung in international agierenden Konzernen bürgt für fachliche Beratung „auf Augenhöhe“.

Anspruch: „Wer einmal im Leben mit dem Zweitbesten Vorlieb nimmt, wird immer wieder nur der Zweitbeste sein.“

John F. Kennedy

for sale. frankfurt Thomas Kaiser | +49 (160) 55 855 40

► t.kaiser@forsale-frankfurt.de | www.forsale-frankfurt.de ◀

for sale. frankfurt Thomas Kaiser

We care about challenges
in Sales & Marketing.



About...

Core business: Personnel recruitment consulting within the branded goods industry sector (sales & marketing); main focus on the "Consumer Electronics" industry.

Regional Focus: D/A/CH

Approach: For good, timely filling of open positions, our focus is on online recruiting at the leading online job portals. In addition, all other popular search methods ... "Direct Search +++ Social Networks +++ Print Job Advertisements" ... are used (since we in the course of GDPR have decided to relinquish own databases and to no longer accept unsolicited advertisements, applications without a specific reference to current search mandates won't be considered, for which we politely ask for your understanding). We are convinced of the positive image and the fascination and charisma of the strong brands of our customers and understand ourselves in the most positive sense as the "extended arm" of our clients. It is no coincidence that applicants want to identify themselves with these brands on a daily basis and themselves be valued and appreciated as an important part of the company. Against this background, we try to communicate company messages and values of our clients clearly and use - where/whenever possible - the CI of our clients in the search mandates entrusted to us.

USP: Many years of personal management experience in international companies guarantees expert advice on equal terms.

Motto: "Once you say you're going to settle for second best, that's what happens to you in life."

John F. Kennedy

for sale. frankfurt Thomas Kaiser | +49 (160) 55 855 40

▶ t.kaiser@forsale-frankfurt.de | www.forsale-frankfurt.de ◀

for sale. frankfurt Thomas Kaiser

We care about challenges
in **Sales** & Marketing.



Profil CV

2002... Selbstständiger Unternehmensberater
(HR) *Independent Executive Consultant (HR)*

Kerngeschäft: Personalberatung im Umfeld der
Markenartikelindustrie (Fach- & Führungskräfte
Vertrieb & Marketing) *core business: Recruiting
consultancy service in the branded goods in
dustry sector (vacancies in sales & marketing)*

1998... Harman Consumer Group (Mitglied der
Geschäftsleitung) *Sales Director (member of th
e management committee)*

1995... MacAudio GmbH (Geschäftsführer Vertr
ieb & Marketing) *Managing Director (Sales & M
arketing)*

1989... BOSE GmbH (Reg. Verkaufsleiter Deuts
chland Mitte & Süd) *Regional Sales Dir. (middle
& southern Germany)*

Diplom für Marketing Kommunikation (Komm
unikationswirt) *Graduate Degree (Diploma) for
Marketing & Communication (communications
manager)*

for sale. frankfurt Thomas Kaiser | +49 (160) 55 855 40

▶ t.kaiser@forsale-frankfurt.de | www.forsale-frankfurt.de ◀